

| zaproszenie

Zapraszamy Państwa serdecznie do wzięcia udziału w Seminarium dotyczącym procesów fuzji i przejęć, organizowanym przez JP Weber Investments. Nasza firma doradcza już od 2001 roku oferuje międzynarodowe wsparcie w zakresie nabywania i zbywania przedsiębiorstw, jak również przy procesach fuzji, podziału lub Joint Venture.

Efektywne doradztwo świadczone przy zakupie przedsiębiorstwa, uwzględniające odmienne interesy międzynarodowych grup nabywców, wymaga w obecnych czasach nie tylko specjalistycznej wiedzy, lecz również rozpoznania obcego rynku i precyzyjnego przygotowania strategicznej koncepcji całego procesu.

Termin: 3 marca 2010 r.
Miejsce: SOFITEL WROCLAW OLD TOWN
Św. Mikołaja 67
Wrocław 50-127

Będzie nam niezmiernie miło powitać Państwa na naszym Seminarium. W celu zapewnienia wszystkim uczestnikom najwyższego standardu spotkania, prosimy o odesłanie załączonego biletu do 22 lutego 2010 roku wzgl. faksem lub mailem na dane kontaktowe zamieszczone na odwrocie zaproszenia. Jednocześnie informujemy, że udział w Seminarium wraz z poczęstunkiem jest dla Państwa bezpłatny.

Z wyrazami szacunku,



Grzegorz Piechowiak
Managing Partner, JP Weber Sp. z o.o.

| Fuzje i przejęcia

- 15:00 – 15:15 **Otwarcie seminarium, wprowadzenie**
Trendy konsolidacyjne, czynniki sukcesu w M&A
Grzegorz Piechowiak, Managing Partner
- 15:15 – 16:00 **Jak przygotować się do transakcji**
Opracowanie strategii, wewnętrzny due diligence
Grzegorz Piechowiak, Managing Partner
- Proces transakcyjny – kamienie milowe**
Teaser, Umowa o poufności, Memorandum Informacyjne
Grzegorz Piechowiak, Managing Partner
- 16:00 – 16:40 **Dlaczego warto i jak mierzyć wartość przedsiębiorstwa?**
Metody wyceny – co wpływa na wartość spółki
Zalety i ograniczenia poszczególnych metod
Wojciech Mróz, Licencjonowany doradca inwestycyjny
- 16:40 – 17:00 **Przerwa kawowa**
- 17:00 – 18:00 **Prawne aspekty transakcji**
Przygotowanie podmiotu do transakcji
Dokumentacja transakcyjna – List Intencyjny, Umowa Inwestycyjna
Forma przeprowadzenia transakcji – Share deal vs. Asset deal
Stosowane klauzule umowne
Marcin Dudarski, Radca Prawny, Managing Partner
- Due Diligence**
Cel i zakres badania due diligence
Przygotowanie spółki do badania due diligence
Zabezpieczenie interesów stron w procesie transakcyjnym
Piotr Szczeciński, Associate Lawyer
- 18:00 – 19:00 **Negocjacje – jak prowadzić – czego unikać?**
Zarządzanie procesem negocjacji
Grzegorz Piechowiak, Managing Partner
Marcin Dudarski, Radca Prawny, Managing Partner
- Podsumowanie**
Rola doradcy M&A
Otwarta dyskusja
Grzegorz Piechowiak, Managing Partner
Marcin Dudarski, Radca Prawny, Managing Partner
- 19:00 - 21:00 **Cocktail - party**